Yapaseo

Tu negocio en movimiento digital.

Una lista paso a paso para ordenar tu marca, tu web, tus redes y tus anuncios. Marca cada casilla y avanza a tu propio ritmo.

1 TU MARCA: LA BASE DE TODO

- [ ] **Aclara qué te distingue.** Piensa en la razón por la que un cliente te elegiría a ti y no a otro negocio.
- [ ] **Resume tu negocio en dos líneas.** Cuenta qué vendes, a quién y qué problema le resuelves.
- [ ] **Diseña un logo claro y fácil de recordar.** Puedes armarlo en Canva o encargárselo a un diseñador.
- [ ] **Fija tu paleta de colores y tus letras.** Elige pocas opciones y repítelas en todo lo que publiques.

2 TU WEB: UN LOCAL ABIERTO 24/7

- [ ] **Escoge dónde construirla.** WordPress, Wix o Shopify te permiten empezar sin saber programar.
- [ ] **Incluye lo esencial:**
  - Tu historia y lo que respalda tu trabajo
  - Tus productos o servicios, con precios o rangos si puedes
  - Un botón de WhatsApp y tus datos de contacto
- [ ] **Facilita el recorrido.** Un menú simple y botones de contacto visibles en cada pantalla.
- [ ] **Pruébala desde tu celular.** Hoy la mayoría de visitas llega desde el móvil, así que todo debe verse y leerse bien.
- [ ] **Cuida la velocidad.** Si tarda en abrir, la gente se va antes de ver lo que ofreces.

3 GOOGLE: QUE TE ENCUENTREN CERCA

- [ ] **Reclama tu ficha de Google Business Profile.** Agrega dirección, horarios, teléfono, servicios y fotos reales.
- [ ] **Elige tu categoría principal con cuidado.** De ella depende en qué búsquedas de Google Maps apareces.
- [ ] **Solicita reseñas.** Envía el enlace directo o usa una tarjeta NFC, y contesta cada comentario.
- [ ] **Conecta tu ficha con tu web y tus redes.**
- [ ] **Escribe como busca tu cliente.** Usa en tus textos el servicio que ofreces y tu zona de atención (SEO básico).

4 REDES SOCIALES: CONSTANCIA ANTES QUE VOLUMEN

- [ ] **Empieza con una o dos plataformas.** Facebook, Instagram o TikTok: quédate donde está tu público.
- [ ] **Deja tu perfil listo:**
  - Tu logo como foto de perfil
  - Una biografía que diga qué haces en una frase
  - El enlace a tu web o a tu WhatsApp
- [ ] **Arma un ritmo de publicación:**
  - Una o dos publicaciones por semana bastan al inicio
  - Alterna fotos, videos cortos y consejos
- [ ] **Conversa con tu comunidad.** Contesta comentarios y mensajes con rapidez.
- [ ] **Elige hashtags de tu rubro** para que más personas descubran tus publicaciones.

5 CONTENIDO QUE ATRAE Y CONVENCE

- [ ] **Mantén un blog si puedes.** Escribe sobre lo que vendes y sobre lo que tus clientes suelen preguntar.
- [ ] **Publica contenido que ayude:**
  - Tips, novedades de tu sector y casos de clientes
  - Respuestas a las dudas más frecuentes
- [ ] **Graba videos breves.** Muestra tu negocio, tus productos o tu forma de trabajar en menos de un minuto.
- [ ] **Usa las historias de Instagram y Facebook** para enseñar tu día a día y a tu equipo.

6 PUBLICIDAD DIGITAL: IMPULSA LO QUE FUNCIONA

- [ ] **Elige dónde anunciar.** Meta Ads (Facebook e Instagram) o Google Ads son buenos puntos de partida.
- [ ] **Describe a tu cliente ideal:**
  - Dónde vive, qué edad tiene y qué le interesa
  - Qué necesidad suya cubre tu oferta
- [ ] **Prepara un anuncio simple:**
  - Una imagen o un video llamativo
  - Un mensaje corto con botón directo a WhatsApp
- [ ] **Empieza con poco presupuesto.** Con S/ 20 a S/ 30 diarios ya puedes hacer tus primeras pruebas.
- [ ] **Mide y corrige.** Revisa cada semana qué anuncios dan resultados y ajusta lo que no.

EXTRA: UNA ATENCIÓN QUE FIDELIZA

- [ ] **Contesta sin demora.** Por WhatsApp, redes o correo: entre más rápido, mejor.
- [ ] **Pide opinión después de cada venta.** Lo que te cuenten te mostrará qué mejorar.
- [ ] **Trata a cada cliente con calidez.** Un buen trato convierte una compra en una recomendación.



PRO TIP

Avanza a tu ritmo.

Ir paso a paso está bien: lo que importa es no parar. Empieza hoy con una sola casilla y sigue con la siguiente.

La constancia es lo que da resultados.

Avanza con un equipo a tu lado.

En Yapaseo nos hacemos cargo de la parte técnica (web, SEO, redes y anuncios) para que tú te dediques a atender y a hacer crecer tu negocio.

En qué podemos ayudarte

- Diseño y desarrollo web
- Gestión de redes sociales
- Branding
- Producción audiovisual
- Posicionamiento SEO en Google
- Publicidad digital (Meta y Google Ads)
- Fotografía corporativa
- Tarjetas NFC para reseñas de Google

¿Hablamos de tu proyecto?

Cuéntanos qué necesitas y te orientamos por WhatsApp.

ESCRÍBENOS POR WHATSAPP

+51 998 294 661 · info@yapaseo.com · yapaseo.com
La Victoria, Lima, Perú

Yapaseo